

3.3 Übung Angebotskalkulation als Differenzkalkulation



Bearbeite die folgenden Aufgaben bei Winter Möbelbau:

1. Ein Kunde verhandelt mit der Vertriebsabteilung von Winter Möbelbau über eine Lieferung von Stühlen zum Listenpreis von insgesamt 24.300,00 €. Zusätzlich bittet der Kunde um 30 % Rabatt und 2 % Skonto. Können wir zu diesen Bedingungen verkaufen, wenn sich unsere Selbstkosten auf insgesamt 13.580,00 € belaufen und wir mindestens einen Gewinn von 20 % erzielen wollen?
2. Winter Möbelbau erhält eine Kundenanfrage für den Bezug von Sofas zu einem Listenpreis in Höhe von insgesamt 25.350,00 €. Zusätzlich bittet der Kunde um 10 % Rabatt und 1 % Skonto. Können wir zu diesen Bedingungen verkaufen, wenn sich unsere Selbstkosten auf insgesamt 17.498,00 € belaufen und wir mindestens einen Gewinn von 30 % erzielen wollen?
3. Ein Kunde verhandelt mit der Vertriebsabteilung von Winter Möbelbau über eine Lieferung von 100 Esstischen zum Listenpreis von 750,00 € pro Stück. Der Kunde kauft jedoch nur bei uns, wenn wir ihm 20 % Rabatt und 2 % Skontogewähren. Ist dies möglich, wenn unser Selbstkostenpreis insgesamt 48.130,00 € beträgt und wir mindestens 20 % Gewinn erreichen wollen?
4. Ein Stammkunde schickt uns eine Anfrage für eine Lieferung von Sofas zu einem Preis laut Angebotskatalog in Höhe von insgesamt 1.200,00 €. Herr Winter möchte von dir wissen, wie viel Prozent Skonto dem Kunden gewährt werden kann, wenn wir von einem Selbstkostenpreis in Gesamthöhe von 740,73 € ausgehen, 10 % Gewinn erzielen wollen und dem Kunden noch 30 % Rabatt gewähren.
5. Winter Möbelbau erhält eine Kundenanfrage für den Bezug von 120 Nachttischen zu einem Listenpreis in Höhe von 105,00 € pro Stück, zudem gewähren wir 2 % Skonto und wollen 10 % Gewinn erzielen. Wie hoch darf der Kundenrabatt in Prozent höchstens sein, wenn sich unsere Selbstkosten auf insgesamt 8.980,36 € belaufen?
6. Ein Stammkunde schickt uns eine Anfrage für eine Lieferung von Esstischen zu einem Preis laut Angebotskatalog in Höhe von insgesamt 6.150,00 €. Zudem fordert der Kunde 30 % Rabatt und 1 % Skonto. Können wir auf die Forderung des Kunden eingehen, wenn unsere Selbstkosten bei insgesamt 3.562,00 € liegen und wir mindestens 20 % Gewinn erzielen wollen?
7. Ein Kunde verhandelt mit der Vertriebsabteilung von Winter Möbelbau über eine Lieferung von 40 Sofas zum Listenpreis von 1.170,00 € pro Stück, zudem gewähren wir 1 % Skonto und wollen 10 % Gewinn erzielen. Wie hoch darf der Kundenrabatt in Prozent höchstens sein, wenn sich unsere Selbstkosten auf insgesamt 29.484,00 € belaufen?
8. Einer unserer langjährigen Kunden würde gerne 150 Nachttische bei uns bestellen, der Listenpreis beträgt 105,00 € pro Stück. Herr Winter möchte von dir wissen, wie viel Prozent Skonto dem Kunden gewährt werden kann, wenn wir von einem Selbstkostenpreis in Gesamthöhe von 11.225,45 € ausgehen, 10 % Gewinn erzielen wollen und dem Kunden noch 20 % Rabatt gewähren.
9. Ein Stammkunde schickt uns eine Anfrage für eine Lieferung von 80 Sofas zu einem Preis laut Angebotskatalog in Höhe von 1.110,00 € pro Stück. Zudem fordert der Kunde 10 % Rabatt und 2 % Skonto. Können wir auf die Forderung des Kunden eingehen, wenn unsere Selbstkosten bei insgesamt 62.423,00 € liegen und wir mindestens 20 % Gewinn erzielen wollen?
10. Ein Kunde verhandelt mit der Vertriebsabteilung von Winter Möbelbau über eine Lieferung von 70 Esstischen zum Listenpreis von 675,00 € pro Stück, zudem gewähren wir 30 % Rabatt. Berechne die maximale Höhe des Kundenskontos, wenn sich unser Selbstkostenpreis auf insgesamt 25.187,88 € beläuft und unser Gewinn 30 % betragen soll.

3.4 Vorwärts- und Differenzkalkulation mit Buchung

1. Die Buchhaltung der Firma Winter Möbelbau muss eine Kalkulation für den Verkauf von Esstischen erstellen. Dabei soll mit folgenden Werten gerechnet werden: Listenverkaufspreis 11.380,47 €; 10 % Stammkundenrabatt; 1 % Skonto innerhalb von 8 Tagen; Selbstkostenpreis 7.800,00 €.
 - 1.1 Berechne mit einem geeigneten Kalkulationsschema den Gewinn in € und % für dieses Angebot.
 - 1.2 Am 17. Januar 20... versendet Winter Möbelbau eine Rechnung für den Verkauf zu den angebotenen Bedingungen. Bilde den Buchungssatz hierzu.
 - 1.3 Bilde den Buchungssatz, wenn der Kunde die Rechnung am 15. Februar 20... per Banküberweisung begleicht.
2. Herr Winter will 20 Betten zu folgenden Konditionen zu anbieten: 1 % Skonto innerhalb von 9 Tagen; 30 % Gewinn; Selbstkostenpreis 690,00 € pro Stück; 10 % Mengenrabatt.
 - 2.1 Berechne mit einem geeigneten Kalkulationsschema den Listenverkaufspreis für dieses Angebot.
 - 2.2 Am 27. Februar 20... versendet Winter Möbelbau eine Rechnung für den Verkauf zu den angebotenen Bedingungen. Bilde den Buchungssatz hierzu.
 - 2.3 Winter Möbelbau erhält am 23. März 20... eine Online-Überweisung zum Ausgleich der Rechnung. Bilde den erforderlichen Buchungssatz.
3. Wir übermitteln einem Kunden ein Angebot für den Bezug von Esstischen zu folgenden Konditionen: 10 % Sofortrabatt; 3 % Skonto innerhalb von 8 Tagen; Selbstkostenpreis 6.800,00 €; Listenverkaufspreis 10.126,00 €.
 - 3.1 Herr Winter bittet dich, den Gewinn in € und % für dieses Angebot zu berechnen.
 - 3.2 Am 11. Februar 20... versendet Winter Möbelbau eine Rechnung für den Verkauf zu den angebotenen Bedingungen. Bilde den Buchungssatz hierzu.
 - 3.3 Bilde den Buchungssatz, wenn der Kunde die Rechnung am 12. März 20... per Online-Überweisung begleicht.
4. Herr Winter will Stühlen zu folgenden Konditionen zu anbieten: 1 % Skonto innerhalb von 7 Tagen; 30 % Stammkundenrabatt; Selbstkostenpreis 7.300,00 €; 40 % Gewinn.
 - 4.1 Dein Vorgesetzter beauftragt dich, den Listenverkaufspreis dieses Angebotes zu ermitteln.
 - 4.2 Bilde den Buchungssatz, wenn wir am 05. Februar 20... zu den angegebenen Konditionen auf Ziel verkaufen.
 - 4.3 Am 20. Februar 20... begleicht der Kunde die Rechnung per Überweisung. Bilde den Buchungssatz für diesen Vorgang.
5. Ein Kunde bittet um ein Angebot für Regale. Wir kalkulieren mit folgenden Konditionen: Listenverkaufspreis 17.500,00 €; 2 % Skonto innerhalb von 7 Tagen; 20 % Sofortrabatt; Selbstkostenpreis 9.800,00 €.
 - 5.1 Berechne mit einem geeigneten Kalkulationsschema den Gewinn in € und % für dieses Angebot.
 - 5.2 Der Kunde akzeptiert unser Angebot und kauft am 26. Januar 20... auf Rechnung. Bilde den erforderlichen Buchungssatz.
 - 5.3 Bilde den Buchungssatz, wenn der Kunde die Rechnung am 25. Februar 20... per Online-Überweisung begleicht.